



INTERNACIONALITZACIÓ DE L'EMPRESA

TALLER PRÀCTIC:

“PLA DE MÀRQUETING I VENDA INTERNACIONAL”

Desenvolupa el teu pla d'exportació.
Ets capaç de preparar un pla de màrqueting i vendes *d'àmbit internacional*?

Calendari:

15 i 22 DE NOVEMBRE DE 2017

Horari:

De 16.30 a 20.30 H.

Durada: 8 hores

Lloc de celebració: Seu de la Cambra de Comerç de Tortosa (C. Cervantes, 7 de 43500 Tortosa)

La Cambra es reserva el dret de canviar les dades del taller i de, en cas de no comptar amb el número mínim d'inscrits, ajornar o anul·lar-lo.

Introducció

Aquest Taller es desplega sobre la base de dos exemples pràctics: un producte de consum i un producte industrial.

Desenvoluparem sistemàticament el pla de màrqueting i vendes des de l'inici, seleccionant el país de destinació aplicant la GEO estratègia i l'estudi de mercat internacional, fins al final, definint la posada en marxa de les accions comercials.

A qui va dirigit?

Activitat dirigida a gerents, directors comercials i d'exportació, comercials i personal dels departaments de vendes i exportació de pimes, així com emprenedors i professionals interessats en els negocis internacionals.

Drets d'inscripció

200 € (membres Cambra Bàsic-Plus-Premium)

250 € (no membres).

Aquesta formació que es pot bonificar a la Seguretat Social de les empreses.

Temari-Contingut

1. Productes de consum i industrials.
2. Preparació del producte per a l'exportació.
3. Elecció de mercats potencials: geoestratègia i estudi de mercat.
4. Eines on-line i off-line per a l'obtenció de dades dels mercats exteriors.
5. Incoterms, homologacions, aranzels, transport, contractes i mitjans de pagament.
6. Pla d'acció: les 4 p's, producte, preu, distribució i comunicació. Cronograma i compte d'explotació provisional.
7. Exemples reals.

Professorat

JOSÉ LUÍS CABO
BARNAMARKETING – BCNK

Inscripcions i lloc de celebració

Cambra Oficial de Comerç, Indústria i Navegació de Tortosa,
C. Cervantes, 7, 43500 Tortosa, Tel. 977 441 537,
emontagut@cambratortosa.com, www.cambratortosa.com